



**PROPOSAL PROGRAM KREATIVITAS MAHASISWA**

**JUDUL PROGRAM**

**Pemanfaatan Limbah Industri Perumahan Kulit Biji Mete sebagai Bahan  
Pembuatan Minyak Serbaguna “*INCREDIBLE CNSL*”**

**BIDANG KEGIATAN**

**PKM KEWIRAUSAHAAN**

Diusulkan oleh:

Alex Susanto	(5301413004/2013)
Irfan Dwi Setiadi	(5301413042/2013)
Mohammad setiawan	(5213413008/2013)
Nurul Badriah	(5213413007/2013)

**UNIVERSITAS NEGERI SEMARANG**

**SEMARANG**

**2015**

## PENGESAHAN PKM-KEWIRAUSAHAAN

1. Judul Kegiatan : **Pemanfaatan Limbah Industri Perumahan Kulit Biji Mete sebagai Bahan Pembuatan Minyak Serbaguna “INCREDIBLE CNSL”**
2. Bidang Kegiatan : PKM-K
3. Ketua Pelaksana Kegiatan : Alex Susanto
  - a. Nama Lengkap : 5301413004
  - b. NIM : Teknik Elektro
  - c. Jurusan : Universitas Negeri Semarang
  - d. Universitas/Institut/Politeknik : Pelem Rt.02/Rw.02, Kec. Jatisrono, Kab. Wonogiri. Hp : 085725290104
  - e. Alamat Rumah dan No Tel./HP : alexzsusanto@gmail.com
  - f. Alamat email : 3 orang
4. Anggota Pelaksana Kegiatan/Penulis : Drs. Yohanes Primadiyono, M.T.
5. Dosen Pendamping : 0002096209
  - a. Nama Lengkap dan Gelar : Jl. Dewi Sartika II/14 Semarang
  - b. NIDN : 08122938771
  - c. Alamat Rumah dan No Tel./HP
6. Biaya Kegiatan Total : **Rp 9.300.000**
  - a. Dikti : -
  - b. Sumber lain (sebutkan . . . )
7. Jangka Waktu Pelaksanaan : 5 bulan

Semarang, 2 Oktober 2015

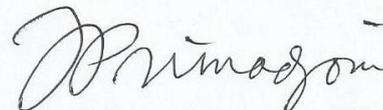
Ketua Pelaksana Kegiatan



**(Alex Susanto)**

NIM. 5301413004

Dosen Pendamping



**(Drs. Yohanes Primadiyono, M.T.)**

NIP. 196209021987031002

Menyetujui  
Ketua Jurusan Teknik Elektro  
  
**(Drs. Suryono, M.T.)**  
NIP. 195703161985031001

Pembantu Rektor Bidang  
Kemahasiswaan

  
**Dr. Bambang Budi Raharjo, M. Si.**  
NIP. 196012171986011001

## DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL.....	i	
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii	
DAFTAR ISI.....	iii	
RINGKASAN.....	iv	
BAB I PENDAHULUAN		
1.1 Latar Belakang.....	1	
1.2 Perumusan Masalah.....	1	
1.3 Tujuan.....	1	
1.4 Luaran yang Diharapkan.....	2	
1.5 Kegunaan.....	2	
BAB II GAMBARAN UMUM RENCANA USAHA		
2.1 Analisis Produk.....	3	
2.2 Analisis Pemasaran.....	3	
2.3 Analisis Keuangan.....	4	
BAB III METODE PELAKSANAAN.....		5
BAB IV BIAYA DAN JADWAL KEGIATAN		
4.1 Anggaran Biaya.....	7	
4.2 Jadwal Kegiatan.....	7	
LAMPIRAN-LAMPIRAN		
Lampiran1. Biodata Ketua dan Anggota dan dosen pendamping.....	8	
Lampiran 2. Justifikasi Anggaran Kegiatan.....	13	
Lampiran 3. Susunan Organisasi Tim Kegiatan dan Pembagian Tugas.....	14	
Lampiran 4. Surat Pernyataan Ketua Peneliti/Pelaksana.....	15	

## RINGKASAN

Mete ( *Anacardium occidentale* ) merupakan jenis tanaman tropis yang banyak tumbuh dan diolah menjadi olahan produktif di Kabupaten Wonogiri. Pengolahan biji mete melalui berbagai tahapan yang pada akhirnya menghasilkan satu limbah yaitu kulit biji metenya yang pada umumnya hanya dijadikan sebagai kayu bakar bagi masyarakat Wonogiri. Ada satu beberapa Kecamatan dimana merupakan sentra pengolahan biji mete yaitu di Kecamatan Jatiroto dan Kecamatan Jatisrono. Kebanyakan masyarakat disana bekerja sebagai pengolah biji mete menjadi *snack* mete yang gurih, namun disamping itu ada yang terlewatkan oleh masyarakat bahwa kulit mete ternyata memiliki berbagai manfaat serta bernilai jual pula. Kulit biji mete mengandung minyak yang bermanfaat namun masih awam didengar oleh masyarakat pada umumnya yaitu kulit biji mete menghasilkan minyak CNSL (*cashew nut shell liquid*) yang memiliki banyak sekali manfaat seperti untuk industri cat, emulsion breaking (untuk industri minyak bumi), resin untuk isolasi listrik, antioksidan bensin dan minyak, bahan pencelup untuk trafo, juga bisa untuk insektisida maupun pestisida.

Tujuan penulisan PKM ini adalah untuk memanfaatkan limbah kulit biji mete untuk menciptakan barang yang lebih bermanfaat dan bernilai ekonomis. Dari segi bahan baku dalam satu tahun di Wonogiri menghasilkan limbah kulit biji mete kisaran 6.000 ton dan harga untuk perkarung kulit biji mete itu kisaran Rp.30.000. “*INCREDIBLE CNSL*” sebagai produk terupgrade dari kulit biji mete yang berguna untuk berbagai pabrik/industri. Pembuatan minyak CNSL dari Wonogiri ini selain untuk segi wirausaha sekaligus memiliki misi untuk memunculkan dan memaksimalkan kearifan lokal alam yang terdapat di Kabupaten Wonogiri itu sendiri.

Target khusus yang akan dicapai dari kegiatan ini adalah memperkenalkan kepada masyarakat akan bergunanya minyak CNSL, mengolah kulit biji mete menjadi produk minyak CNSL itu sendiri, dan memasarkan “*INCREDIBLE CNSL*” sebagai brand produk kami kepada masyarakat luas. Dari segi fungsi minyak CNSL yang cukuplah kompleks, kami yakin produk kami akan sangat mampu diterima dipasaran.

## **BAB I PENDAHULUAN**

### **1.1. Latar Belakang Masalah**

Kabupaten Wonogiri sebagai satu kabupaten penghasil mete, bahkan tanamannya pun banyak tumbuh diwilayah ini. Jambu mete (*Anacardium Occidentale*) merupakan salah satu komoditas perkebunan yang memiliki nilai ekonomi cukup tinggi. Umumnya produk dari Kab. Wonogiri berupa kemasan kacang mete kupas dan gelondongan mete. Sedangkan kulitnya amat sering dijadikan limbah tak bernilai daya guna belaka karena masyarakat masih awam dan dianggapnya hanya kotoran saja karena getahnya yang sangat pekat, padahal justru itulah sumber dari minyak CNSL yang berguna.

Minyak CNSL sebenarnya sudah banyak yang menelitinya, berdasarkan dari berbagai penelitian dan artikel yang kami pelajari maka kami mengolah limbah kulit biji mete tersebut menjadi minyak serbaguna, minyak CNSL. Dengan diciptakannya "*INCREDIBLE CNSL*" ini diharapkan mapu meningkatkan perekonomian di Kabupaten Wonogiri khususnya, membuka lapangan kerja baru serta dengan faktor minyak CNSL makin dikenal dimasyarakat diharapkan akan menumbuhkan inovasi baru lagi dibidang industry baik meubel, industri cat, dll yang memanfaatkan minyak CNSL ini. Dengan proses yang tlaten dan hati-hati menghasilkan minyak CNSL dengan harga sepadan terjangkau kami yakin produk kami laku dipasaran. Inilah produk terobosan inovatif multifungsi "*INCREDIBLE CNSL*" yang memiliki banyak fungsi didunia industri yaitu untuk industri cat, vernis, plitur, emulsion breaking (untuk industri minyak bumi), resin untuk isolasi listrik, antioksidan bensin dan minyak, bahan pencelup untuk transformator, bahkan bisa juga untuk bahan insektisida maupun pestisida.

### **1.2. Perumusan Masalah**

Berdasarkan latar belakang yang telah dipaparkan diatas, maka masalah yang muncul dalam program ini adalah:

1. Bagaimana cara mengembangkan keterampilan masyarakat dalam berwirausaha dengan segala SDA dan kearifan lokal yang tersedia?
2. Bagaimana cara untuk mengolah minyak CNSL?
3. Bagaimana strategi sosialisasi dan pemasaran minyak CNSL kepada konsumen?
4. Bagaimana cara mendapatkan profit yang maksimal dan usaha yang berkelanjutan?

### **1.3. Tujuan**

Tujuan program ini adalah:

1. Mengembangkan keterampilan masyarakat dalam berwirausaha dengan segala SDA dan kearifan lokal yang tersedia
2. Mengetahui cara mengolah minyak CNSL

3. Paham akan strategi dan sosialisasi pemasaran minyak CNSL.
4. Mendapatkan profit yang maksimal dengan usaha berkelanjutan.

#### **1.4. Luaran yang Diharapkan**

Luaran dari program ini tentulah untuk peluang bisnis, karena saat ini permasalahan yang dihadapi oleh para petani tidaklah sedikit. Salah satunya adalah adanya masalah ekonomi terkait pendapatan para petani, hal ini akan bisa membantu petani untuk memanambah pemasukan penghasilan. Dengan bahan yang tersedia melimpah ini yang berupa limbah kulit biji mete mampu menghasilkan minyak CNSL yang multifungsi.

Produk ini kami beri brand "*INCREDIBLE CNSL*", dengan brand tersebut diharapkan akan menambah daya tarik konsumen dan menambah keunikan dari produk yang kami buat ini. Sebagai produk yang tergolong baru dikenal oleh masyarakat, sosialisasi dan promosi itu sangat memegang peranan penting. Maka dengan *brand* yang unik, desain kemasan (*packing*) yang menarik akan menambah daya tarik konsumen untuk membeli minyak CNSL ini.

Produk dari kami adalah menghasilkan minyak CNSL murni yang mana kandungan utama dari minyak ini adalah asam anarkadat sebesar 70%, kardol 18%, dan kardanol sebesar 5%. Dari segi kandungan bahan yang kompleks "*INCREDIBLE CNSL*" sudah pasti memiliki berbagai macam fungsi.

#### **1.5. Kegunaan**

Dengan dibuatnya produk "*INCREDIBLE CNSL*" ini, maka diharapkan memberikan manfaat bagi berbagai kalangan yaitu:

##### **1. Bagi petani**

Manfaat bagi petani khususnya bagi para petani jambu mete ini akan memberikan pemasukan hasil baru serta semakin bersemangat dalam memelihara tanaman produktifnya, pohon jambu mete.

##### **2. Bagi masyarakat**

Membuka lapangan pekerjaan, karena jika usaha ini berkembang tentunya akan menyerap tenaga kerja untuk pegawainya, sehingga dapat mengurangi angka pengangguran dimasyarakat.

##### **3. Bagi pemerintah**

Membantu pemerintah dalam mengurangi angka pengangguran. Selain hal tersebut, "*INCREDIBLE CNSL*" ini akan membuat daerah menjadi semakin dikenal masyarakat global, dengan memaksimalkan SDA yang ada tercipta produk kreatif inovatif yang berpengaruh pada berbagai sektor kehidupan baik itu ekonomi, teknologi, bahkan hingga pariwisata.

## BAB II GAMBARAN UMUM RENCANA USAHA

### 2.1 Analisis Produk

#### 1) Jenis dan nama produk, karakteristik produk

Produk ini adalah sebuah minyak berbahan dasar dari limbah kulit biji mete, minyak CNSL murni yang memiliki banyak fungsi.

#### 2) Keunggulan produk dibanding dengan produk lain di pasaran

Produk kami ini belum banyak beredar dipasaran, khususnya di wilayah Kabupaten Wonogiri, Minyak CNSL ini akan lebih baik jika dibandingkan dengan bensin, solar, dan minyak tanah, bisa dibuat untuk bahan bakar memasak, dsb.. serta juga masih memiliki berbagai macam fungsi yang lainnya.

#### 3) Keterkaitan antara produk dan perolehan bahan baku

Bahan baku pembuatan minyak CNSL banyak diperoleh di kecamatan Jatiroto dan Kecamatan Jatisrono, Kabupaten Wonogiri.

### 2.2 Analisis Pemasaran

#### a. Profil konsumen

Target konsumen dari produk “*INCREDIBLE CNSL*” adalah dari pabrik/industri, perumahan yang bisa difungsikan untuk bahan bakar memasak atau yang lainnya, serta petani untuk difungsikan sebagai insektisida dan pestisida.

#### b. Potensi dan segmentasi pasar

Potensi pasar dari penjualan alat pengaman kendaraan bermotor dinilai sangat potensial, lebih utamanya untuk daerah industri (untuk bahan baku campuran industri), maupun pedesaan (petani maupun kebutuhan rumah tangga).

#### c. Strategi pemasaran yang akan diterapkan

Strategi pemasaran yang digunakan dalam usaha pengembangan “*INCREDIBLE CNSL*” ini menggunakan analisis bauran pemasaran, yaitu:

- *Kebijakan Produk*

Produk ini adalah sebuah minyak berbahan dasar dari limbah kulit biji mete, minyak CNSL murni yang memiliki banyak fungsi.

- *Kebijakan Harga*

Harga yang ditawarkan Rp 15.000/botolnya (2liter) cukup murah dan terjangkau. Untuk pemesanan skala besar menyesuaikan, perliternya akan kami hargai Rp 6000.

- *Kebijakan Promosi*

Media promosi yang digunakan yaitu dengan brosur, via online (twitter, facebook, blog, tokobagus.com, berniaga.com) dan demonstrasi.

- *Kebijakan Distribusi*

Tempat distribusi produk dilaksanakan dengan cara langsung dan tak langsung. Secara langsung melalui membuka Ruko sebagai pusat pembuatan dan penjualan yang beralamat di Jatisrono, Wonogiri.

### 2.3 Analisis Keuangan

Untuk analisis keuangan akan dilakukan dengan dua cara yaitu proyeksi laba rugi dan perhitungan laba dalam sekali produksi.

a. *Proyeksi Laba Rugi*

➤ *Proyeksi Keuntungan*

**Tabel Bahan Produksi per 25 Karung**

No	Nama Barang	Harga Satuan	Jumlah	Total Harga
1.	Kulit biji Mete	Rp 30.000/karung	100 karung	Rp 3.000.000
2.	Botol Kemasan	Rp 3.000,00/buah	400 buah	Rp 1.200.000
Jumlah				<b>Rp 4.200.000</b>

- Berdasarkan data tabel diatas akan diproduksi 400 botol “*INCREDIBLE CNSL*”.
- Jika harga perbotol “*INCREDIBLE CNSL*” adalah **Rp 15.000,00** maka **400 botol x Rp 15.000,00 = Rp 6.000.000**
- Apabila dalam 1 bulan kita berhasil menjual 400 botol omset kasar yang kita terima sebesar **Rp 6000.000,00 dengan biaya habis produksi = Rp 4.200.000**
- Keuntungan bersih yang kita dapatkan dalam satu bulan jika berhasil menjual 400 botol “*INCREDIBLE CNSL*” adalah **Rp 6000.000,00 – Rp 4.200.000 = Rp 1.800.000** ( untuk awal produksi omset cukup besar kelas industri kecil).

➤ *Proyeksi kerugian*

Dalam usaha “*INCREDIBLE CNSL*” kami yakin resiko kerugian dari bisnis ini kecil. Kami sangat optimis usaha ini akan mampu bersaing di pasaran.

b. *Perhitungan laba dalam sekali produksi*

Perkiraan keuntungan bersih yang kita dapatkan dalam tiga bulan produksi jika berhasil terjual habis “*INCREDIBLE CNSL*” adalah **Rp 1.800.000 x 3 = Rp 5.400.000**

## **BAB III METODE PELAKSANAAN PROGRAM**

### **Tempat Pelaksanaan**

Untuk pelaksanaan wirausaha akan kami pusatkan di Kec.Jatisrono, Kab.Wonogiri. Kami memilih tempat disini, karena alasan untuk memudahkan proses produksi dan anggaran produksi tidak membengkak di transport bahan bakunya. Untuk proses pemasaran bisa dilakukan kapan dan dimana saja oleh kami baik di daerah Wonogiri sendiri ataupun keluar daerah.

#### **a. Persiapan Alat dan Bahan**

Adapun alat yang digunakan antara lain:

- Mesin Press
- Mesin Penutup botol
- Timbangan
- Botol kemasan produk

Adapun bahan yang digunakan antara lain:

- Kulit biji mete

#### **b. Pelaksanaan**

Cara pembuatan pupuk “*INCREDIBLE CNSL*” ini antara lain sebagai berikut:

##### **1) Persiapan Bahan**

- Pertama menyiapkan alat dan bahan yang digunakan

##### **2) Pengolahan Bahan**

- Siapkan kulit biji mete sebagai bahan baku
- Masukkan kulit biji mete ke mesin press
- Siapkan tempat ember/wadah untuk menampung minyak keluaran dari mesin press
- Kumpulkan ampas kulit biji mete yang terbuang.
- Siapkan botol kemasan produk.
- Proses packing dan pemberian label produk.

#### **c. Pemasaran**

Sasaran Pemasaran

- 1) Petani ( untuk insektisida dan pestisida)
- 2) Pabrik industri cat dan industri kayu lapis

#### **d. Promosi**

Media promosi yang digunakan yaitu dengan brosur, via online (twitter, facebook, blog, tokobagus.com, berniaga.com) dan demonstrasi.

#### **e. Pengamatan Pemasaran**

Setelah proses produksi, promosi dan pemasaran sudah mulai berjalan, pengamatan selama proses pemasaran perlu dilakukan. Untuk melihat perkembangan yang dihasilkan dan menemukan metode yang lebih baik lagi agar didapatkan hasil yang sangat memuaskan.

**f. Evaluasi Pemasaran**

Evaluasi dilakukan untuk bertujuan mencari kelebihan dan kekurangan metode pemasaran yang telah diterapkan, dan untuk mengetahui apakah produk “*INCREDIBLE CNSL*” ini diterima oleh masyarakat. Evaluasi ini dilakukan untuk mengetahui tingkat daya beli masyarakat terhadap produk yang dihasilkan, mengevaluasi komentar-komentar konsumen terhadap produk yang dipasarkan, dan memperbaiki atau menyempurnakan produk sesuai dengan selera.

## BAB IV BIAYA DAN JADWAL KEGIATAN

### 4.1 Anggaran Biaya

No	Jenis Pengeluaran	Biaya (Rp)
1.	Bahan Habis Pakai	<b>Rp 4.200.000</b>
2.	Peralatan Penunjang PKM	<b>Rp 2.840.000</b>
3.	Perjalanan	<b>Rp 400.000</b>
4.	Lain-lain	<b>Rp 1.860.000</b>
<b>Jumlah</b>		<b>Rp 9.300.000</b>

Untuk rincian biayanya terlampir dibagian lampiran.

### 4.2 Jadwal Kegiatan

Adapun rincian jadwal kegiatan adalah sebagai berikut

No.	Kegiatan	Bulan				
		Ke- 1	Ke- 2	Ke-3	Ke-4	Ke-5
1	Perencanaan Produksi					
2	Persiapan dan Pengadaan bahan					
3	Pelaksanaan Produksi					
4	Promosi dan pemasaran					
5	Pengamatan dan evaluasi					
6	Penyusunan Laporan					
7	Penyerahan Laporan					

## LAMPIRAN-LAMPIRAN

### *Lampiran 1. Biodata Ketua, Anggota, dan Dosen pembimbing*

#### A. Identitas diri ketua kelompok

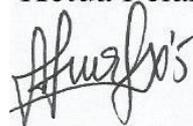
Nama Lengkap	Alex Susanto
Jenis kelamin L/P	L
Program studi	Pend. Teknik Elektro
NIM	5301413004
Tempat dan Tanggal Lahir	Wonogiri, 11 Juli 1995
E –mail	<a href="mailto:alexzsusanto@gmail.com">alexzsusanto@gmail.com</a>
No Telepon/HP	085725290104

#### B. Riwayat pendidikan

	SD	SMP	SMA
Nama institusi	SD N 1 Pelem	SMP N 3 JATISRONO	SMA N 1 JATISRONO
Jurusan	-	-	IPA
Tahun masuk- lulus	2001-2007	2007-2010	2010-2013

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata di jumpai ketidak sesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Semarang, 2 Oktober 2015  
Ketua Pelaksana Kegiatan



**(Alex Susanto)**

NIM. 5301413004

### Biodata Anggota Pelaksana 1

#### A. Identitas diri ketua kelompok

Nama Lengkap	Irfan Dwi Setiadi
Jenis kelamin L/P	L
Program studi	Pend. Teknik Elektro
NIM	5301413042
Tempat dan Tanggal Lahir	Purbalingga, 23 Januari 1996
E –mail	<a href="mailto:irfandwisetiadi96@gmail.com">irfandwisetiadi96@gmail.com</a>
No Telepon/HP	085740475040

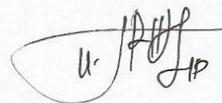
#### B. Riwayat pendidikan

	SD	SMP	SMA
Nama institusi	SDS Pelita Atsiri Permai	SMP N 4 Purbalingga	SMK N 1 Purbalingga
Jurusan			TKJ
Tahun masuk- lulus	2001-2007	2007-2010	2010-2013

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata di jumpai ketidak sesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Semarang, 2 Oktober 2015

Anggota Pelaksana



**(Irfan Dwi Setiadi)**

NIM. 5301413042

## Biodata Anggota Pelaksana II

### A. Identitas Diri Anggota Kelompok

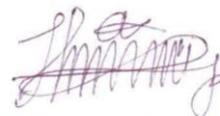
Nama Lengkap	Mohammad Setiawan
Jenis Kelamin L/P	L
Program Studi	S1 Teknik Kimia
NIM	5213413008
Tempat dan Tanggal Lahir	Wonogiri, 5 Oktober 1995
E –mail	<a href="mailto:stw.ione@gmail.com">stw.ione@gmail.com</a>
No Telepon/HP	085725777759

### B. Riwayat Pendidikan

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi	SD N 1 Sambirejo	SMP N 1 Slogohimo	SMA N 1 Jatisrono
Jurusan			IPA
Tahun Masuk-Lulus	2001-2007	2007-2010	2010-1013

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata di jumpai ketidak sesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Semarang, 2 Oktober 2015  
Anggota pelaksana,



**Mohammad Setiawan**

**NIM. 5213413008**

## Biodata Anggota Pelaksana III

## A. Identitas Diri Anggota Kelompok

Nama Lengkap	Nurul Badriah
Jenis Kelamin L/P	P
Program Studi	S1 Teknik Kimia
NIM	5213413007
Tempat dan Tanggal Lahir	Wonogiri, 27 Agustus 1995
E –mail	<a href="mailto:rhasztiand@gmail.com">rhasztiand@gmail.com</a>
No Telepon/HP	08562846658

## B. Riwayat Pendidikan

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi	SD N 2 JATISRONO	SMP N 1 JATISRONO	SMA N 1 JATISRONO
Jurusan			IPA
Tahun Masuk-Lulus	2001-2007	2007-2010	2010-2013

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata di jumpai ketidak sesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Semarang, 2 Oktober 2015

Anggota pelaksana,



**Nurul Badriah**

NIM. 5213413007

## Biodata Dosen Pendamping

## A. Identitas Diri Dosen Pendamping

Nama Lengkap	Drs. Yohanes Primadiyono, M.T.
Jenis Kelamin	Laki-laki
Program Studi	Pendidikan Teknik Elektro
NIDN	0002096209
Tempat dan Tanggal Lahir	Salatiga, 2 September 1962
E-mail	<a href="mailto:Prima_gentong@yahoo.com">Prima_gentong@yahoo.com</a>
Alamat	Jl. Dewi Sartika II/14 (Perum UNNES), Semarang
No Telepon/HP	08122938771

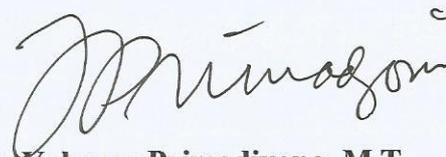
## B. Riwayat Pendidikan

	<b>S1</b>	<b>S2</b>
Nama Institusi	IKIP SEMARANG	UGM
Tahun Lulus	1985	2003

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata di jumpai ketidak sesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Semarang, 2 Oktober 2015

Dosen Pendamping



**Drs. Yohanes Primadiyono, M.T.**

NIP. 196209021987031002

## Lampiran 2. Justifikasi Anggaran Kegiatan

### 1.Peralatan Penunjang

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan (Rp)	Jumlah (Rp)
Mesin Press	Peralatan	1	Rp 2.000.000	Rp.2.000.000
Mesin Penutup Botol	Peralatan	1	Rp 600.000	Rp 600.000
Cawan/wadah	Peralatan	3	Rp. 30.000	Rp 90.000
Timbangan	Peralatan	1	Rp 150.000	Rp 150.000
SUB TOTAL (Rp)				<b>Rp 2.840.000</b>

### 2.Bahan Habis Pakai

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan (Rp)	Jumlah (Rp)
Kulit Biji Mete	Bahan baku	100 karung	Rp 30.000	Rp 3.000.000
Botol kemasan	<i>Packing</i>	400	Rp 3.000	Rp 1.200.000
SUB TOTAL (Rp)				<b>Rp 4.200.000</b>

### 3.Perjalanan

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan (Rp)	Jumlah (Rp)
Promosi	Perjalanan	4	Rp 100.000	Rp 400.000
SUB TOTAL (Rp)				<b>Rp 400.000</b>

### 4.Lain - lain

Material	Justifikasi	Kuantitas	Harga Satuan (Rp)	Jumlah (Rp)
Pamflet dan Brosur	Promosi	100 lembar	Rp 1500	Rp 150.000
Dokumentasi	Peralatan	1 buah	Rp 500.000	Rp 500.000
Gaji Pegawai	Tenaga kerja	2 orang	Rp 200.000	Rp 400.000
Sewa Tempat	Tempat	3 Bulan	Rp 200.000	Rp 600.000
Air dan Listrik	Prasarana	3 bulan	Rp 70.000	Rp 210.000
SUB TOTAL (Rp)				<b>Rp 1.860.000</b>
TOTAL (Keseluruhan)				<b>Rp 9.300.000</b>

**Lampiran 3. Susunan Organisasi Tim Kegiatan dan Pembagian Tugas**

No	Nama	Program Studi	Bidang Ilmu	Alokasi Waktu	Uraian Tugas
1.	Alex Susanto	PTE	General Manager	10 jam/Minggu	Bertanggung jawab atas seluruh kegiatan perusahaan.
2	Irfan Dwi Setiadi	PTE	Promotion and marketing	10 jam/Minggu	Mengontrol dan bertanggung jawab atas proses pemasaran dan sirkulasi pasar.
3	Mohammad Setiawan	Teknik Kimia	Production	10 jam/Minggu	Mengontrol dan bertanggung jawab terhadap proses produksi.
4	Nurul Badriah	Teknik Kimia	Financial and Administration	10 jam/Minggu	Mencatat dan mengarsipkan seluruh administrasi perusahaan serta bertanggung jawab terhadap pengelolaan keuangan perusahaan.



KEMENRISTEK DIKTI REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS NEGERI SEMARANG (UNNES)

Gedung H: Kampus Sekaran, Gunungpati, Semarang 50229, Jawa Tengah

Telp: (024)7499757, Fax: (024)7466784. Email: unnes@unnes.ac.id,

Website: www.unnes.ac.id

## SURAT PERNYATAAN KETUA PENELITI/PELAKSANA

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Alex Susanto  
NIM : 5301413004  
Program Studi : Pendidikan Teknik Elektro  
Fakultas : Teknik

Dengan ini menyatakan bahwa proposal PKM Kewirausahaan saya dengan judul: *Pemanfaatan Limbah Industri Perumahan Kulit Biji Mete sebagai Bahan Pembuatan Minyak Serbaguna "INCREDIBLE CNSL"* yang diusulkan untuk tahun anggaran 2015 **bersifat original dan belum pernah dibiayai oleh lembaga atau sumber dana lain.**

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku dan mengembalikan seluruh biaya penelitian yang sudah di terima ke kas negara. Demikian pernyataan ini dibuat dengan sungguh-sungguhnya dan dengan sebenar-benarnya.

Semarang, 2 Oktober 2015

Pembantu Rektor Bidang  
Kemahasiswaan



**Dr. Bambang Budi Raharjo, M. Si.**  
NIP. 196012171986011001

Yang Menyatakan,



**(Alex Susanto)**

NIM. 5301413004